

**Европейская экономическая комиссия****Конференция европейских статистиков****Группа экспертов по национальным счетам****Двадцать первая сессия**

Онлайн, 17, 19, 23 и 25 мая 2022 года

Пункт 3 предварительной повестки дня

**Новые события в области коммуникации,  
глобализации и цифровизации****G.1 Оценка импорта и экспорта товаров: результаты  
второго этапа обследования****Подготовлено Целевой группой по глобализации<sup>1</sup>***Резюме*

*Целевая группа по глобализации (ЦГГ) реализовала двухэтапную стратегию тестирования для оценки практической осуществимости регистрации импорта и экспорта товаров по их наблюдаемой стоимости по цене сделки. В ходе первого этапа в общей сложности 120 стран с широким географическим охватом представили полные ответы. Тринадцать стран приняли участие во втором этапе обследования, и 12 представили данные, необходимые для оценки влияния использования фактурной стоимости (по цене сделки) для оценки импорта и экспорта товаров. В настоящем документе представлены первые результаты второго этапа обследования. Эти результаты будут рассмотрены Комитетом по статистике платежного баланса (КСПБ) МВФ и Консультативной группой экспертов (КГЭ) по национальным счетам для принятия окончательного решения. ЦГГ примет решение о дальнейших шагах на основе отзывов КГЭ и КСПБ.*

<sup>1</sup> Документ подготовлен г-жой Маргаридой Мартинс и г-жой Дженнифер Рибарски (все, МВФ — Секретариат ЦГГ), отрецензирован г-жой Падмой С. Хурри-Гобин (МВФ — Секретариат ЦГГ), г-ном Майклом Конолли (ЦСУ, Ирландия — сопредседатель) и г-ном Бранко Витасом (АБС, Австралия — сопредседатель).



## I. Введение

1. **Целевая группа по глобализации (ЦГГ) реализовала двухэтапную стратегию тестирования для оценки практической осуществимости регистрации импорта и экспорта товаров по их наблюдаемой стоимости по цене сделки<sup>2</sup>.** В ходе первого этапа в общей сложности 120 стран с широким географическим охватом представили полные ответы, а 43 страны выразили готовность участвовать во втором этапе тестирования. Однако только 13 стран приняли участие во втором этапе обследования, и 12 из них представили данные, необходимые для оценки влияния использования фактурной стоимости (по цене сделки) для оценки импорта и экспорта товаров (см. таблицу 1 в добавлении). Значительная часть респондентов сосредоточилась только на данных по импорту, учитывая недоступность или ненадежность данных по экспорту. Некоторые респонденты представили подробные данные в разбивке по разделам *Гармонизированной системы описания и кодирования товаров 2017 года (ГС 2017)* и по условиям поставки (Инкотермс). Первые результаты этого второго этапа обследования представлены в следующем разделе.

## II. Результаты второго этапа тестирования

2. **В общей сложности двенадцать стран проанализировали разницу между общей стоимостью импорта товаров с использованием оценки CIF (стоимость, страхование, фрахт) и оценки по (фактурной) стоимости по цене сделки, сообщив о влиянии, которое варьируется от 0,2 до 8,5 процента от общей стоимости импорта товаров с использованием оценки CIF** (см. диаграмма 1 в добавлении). В случае каждой страны представленная информация относится к разным периодам, и в данном анализе рассматривается среднее значение за несколько представленных периодов. Вариация влияния за периоды, о которых сообщила каждая страна, не представляется существенной. Среднее значение результатов по нескольким странам составляет 4,2 процента. Однако следует отметить, что две из участвующих стран указали в качестве (фактурной) стоимости по цене сделки общий объем импорта, используя оценку FOB, а одна из них указала влияние на импорт и экспорт только в отношении торговли внутри Европейского союза.

3. **В отношении общего экспорта товаров шесть стран провели анализ разницы между оценкой FOB и оценкой (фактурной) стоимости по цене сделки, сообщив о влиянии от -2,5 до 15,0 процентов от общего экспорта товаров при использовании оценки FOB (свободно на борту)** (см. диаграмму 2 в добавлении). Среднее значение результатов по нескольким странам составляет 2,1 процента. Некоторые из респондентов, не представивших отчетность, отметили, что в таможенных формулярах поле (фактурной) стоимости по цене сделки не является обязательным или не заполняется при экспорте товаров, и по этой причине запрошенный анализ является невозможным или ненадежным.

4. **Анализ товаров, классифицированных по разделам ГС<sup>3</sup>, выявляет значительную неоднородность влияния.** Семь стран проанализировали разницу между общей стоимостью импорта товаров с использованием CIF и оценки (фактурной) стоимости по цене сделки по разделам ГС, при этом максимальное и минимальное влияние составило около 30 и -12 процентов<sup>4</sup> (см. диаграммы 3 и 4 в добавлении). В случае экспорта товаров, три страны сообщили о разнице между общей стоимостью экспорта товаров с использованием оценки FOB и оценки (фактурной) стоимости по цене сделки по разделам ГС, с максимальным и минимальным влиянием около 13 и -13 процентов (см. диаграммы 5 и 6 в добавлении). Однако это влияние

<sup>2</sup> Результаты этапов 1 и 2 тестирования будут включены в руководящую записку после обсуждения в Комитете и КГЭ.

<sup>3</sup> На международном уровне Гармонизированная система (ГС) для классификации товаров представляет собой систему шестизначных кодов. Дополнительные сведения см. в [Гармонизированной системе описания и кодирования товаров \(ГС\)](#).

<sup>4</sup> Данный анализ не включает главу 99 ГС 2017 (Товары, не определенные по видам).

существенно ниже, если рассматривать только пять разделов ГС с наибольшей долей в общем объеме импорта и экспорта товаров.

5. **Доли условий поставки характеризуются значительными различиями между странами, представившими отчетность, как в случае импорта, так и экспорта товаров (см. таблицы 2, 3 и 4 в добавлении)<sup>5</sup>.** Значительные различия в доле инкотермс<sup>6</sup> могут частично объяснить разброс показателей влияния, обнаруженный в странах, представивших отчетность. Кроме того, как отмечается в статье Niemstra и de Haan 2017<sup>7</sup>, можно ожидать логическую закономерность в разнице между (фактурной) стоимостью по цене сделки и стоимостью CIF в случае импорта товаров (или FOB в случае экспорта товаров) по условиям поставки при использовании схемы, в которой условия поставки организованы в диапазоне начиная с EXW (франко завод) и заканчивая DDP (поставка с оплатой пошлины) в случае импорта товаров (см. таблицу 5 в добавлении).

6. **За некоторыми исключениями, выявленное влияние не имеет четкой закономерности, что может вызвать опасения относительно качества данных (см. диаграммы 7 и 8 в добавлении).** Ввиду этого ЦГГ считает, что для регулярного использования данных о (фактурной) стоимости по цене сделки в национальных счетах и платежном балансе эти данные необходимо анализировать и корректировать, как это делается в настоящее время. С учетом огромного объема данных это подразумевает использование значительных ресурсов.

---

<sup>5</sup> Восемь и шесть стран представили данные с детализацией по условиям поставки в отношении импорта и экспорта товаров соответственно. В более чем одном случае соответствующая доля общей стоимости не была распределена по кодам условий поставки.

<sup>6</sup> Инкотермс описывает стандартизированные условия поставки и представляет собой свод международных правил толкования наиболее часто используемых торговых терминов во внешней торговле.

<sup>7</sup> В работе “CIF/FOB Recording of Imports and Exports in the National Accounts and the Balance of Payments”, Leo Niemstra & Mark de Haan, Paper prepared for the AEG meeting in New York, December 5–7, 2017.

## Добавление

## Графики и таблицы по результатам второго этапа тестирования руководящей записки (РЗ) G.1

Таблица 1  
Список стран, принявших участие во втором этапе тестирования

<i>Страна<sup>8</sup></i>	<i>Период</i>	<i>Данные по общему импорту товаров</i>	<i>Данные по общему экспорту товаров</i>	<i>Данные в разбивке по разделам ГС</i>	<i>Данные в разбивке по условиям поставки</i>
Страна 1	2018–2021	Да	–	Да	Да
Страна 2	2010/11– 2019/20	–	–	–	–
Страна 3	2011–2020	Да	–	–	–
Страна 4	2018–2020	Да*	–	Да	–
Страна 5	2019–2021	Да*	–	Да	–
Страна 6	2018	Да	Да	–	Да
Страна 7	2017–2019	Да**	Да**	Да	Да
Страна 8	2018–2020	Да	Да	Да	Да
Страна 9	2018–2019	Да	–	–	Да
Страна 10	2013 и 2018–2020	Да	Да	Да	Да
Страна 11	2018–2020	Да	–	–	–
Страна 12	–	Да	Да	–	Да
Страна 13	2019–2021	Да	Да	Да	Да

**Примечание:** \* В случае стран 4 и 5 значения FOB представлены как значения (фактурной) стоимости по цене сделки в отношении импорта товаров. В случае страны 7 результаты тестирования относятся к торговле внутри ЕС.

\*\* Страна 7 сообщила о влиянии только в отношении торговли внутри Европейского союза (ЕС), поскольку данные по торговле за пределами ЕС отсутствуют.

<sup>8</sup> В число стран-участниц входят Албания, Бангладеш, Колумбия, Коста-Рика, Доминиканская Республика, Германия, Ирландия, Молдова, Нидерланды, Норвегия, Саудовская Аравия, Таиланд и Узбекистан.

Диаграмма 1

**Импорт товаров: разница между стоимостью CIF и (фактурной) стоимостью по цене сделки, в процентах от стоимости CIF (простое среднее за сообщенные периоды)**

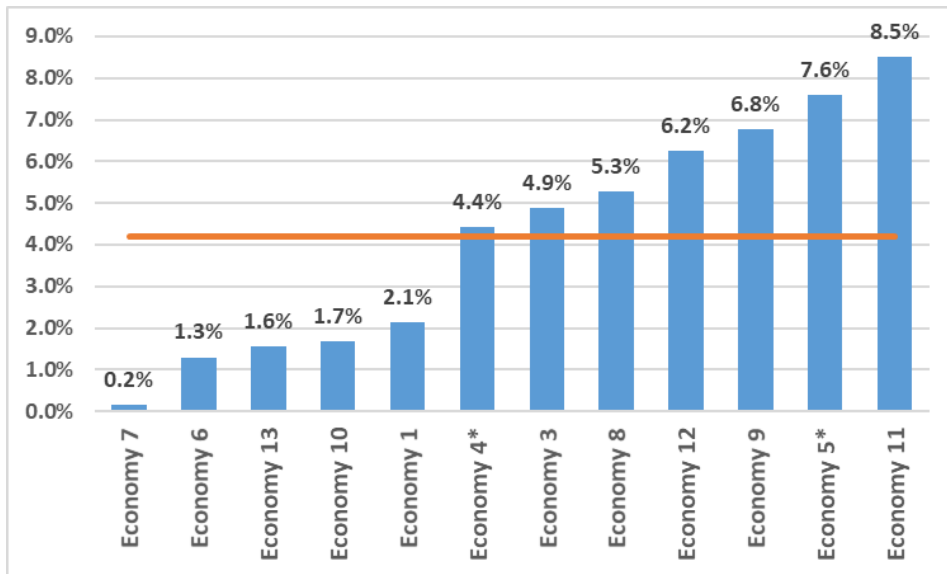


Диаграмма 2

**Экспорт товаров: разница между стоимостью FOB и (фактурной) стоимостью по цене сделки, в процентах от стоимости FOB (простое среднее за сообщенные периоды)**

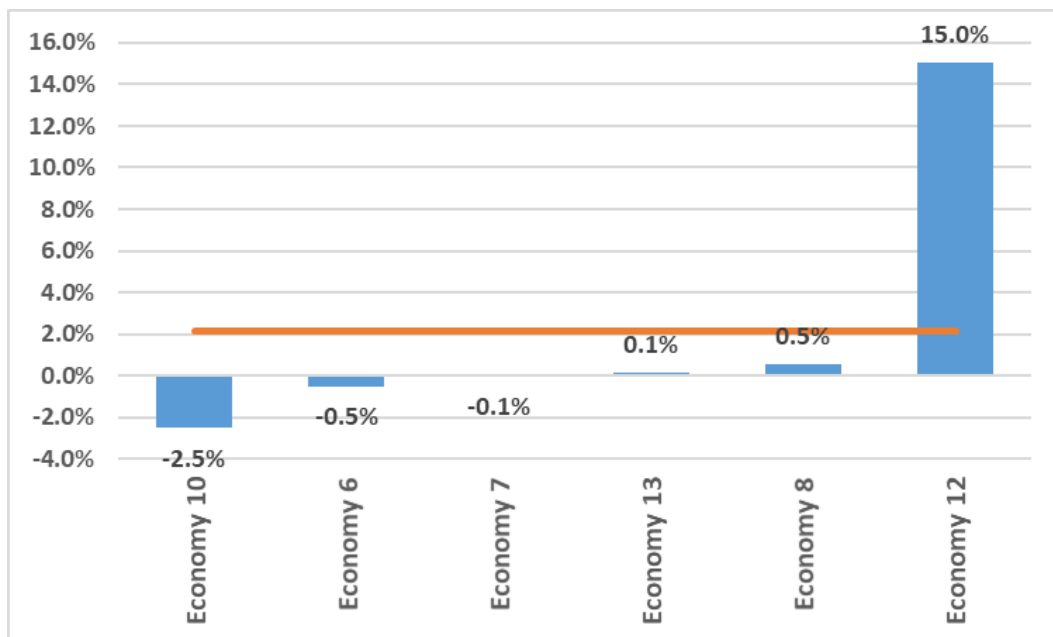


Диаграмма 3

**Импорт товаров в разбивке по разделам ГС: разница между стоимостью на условиях CIF и (фактурной) стоимостью по цене сделки в разбивке по разделам ГС (за исключением раздела 99), в процентах от стоимости CIF, по странам, представившим отчетность (простое среднее за сообщенные периоды)**

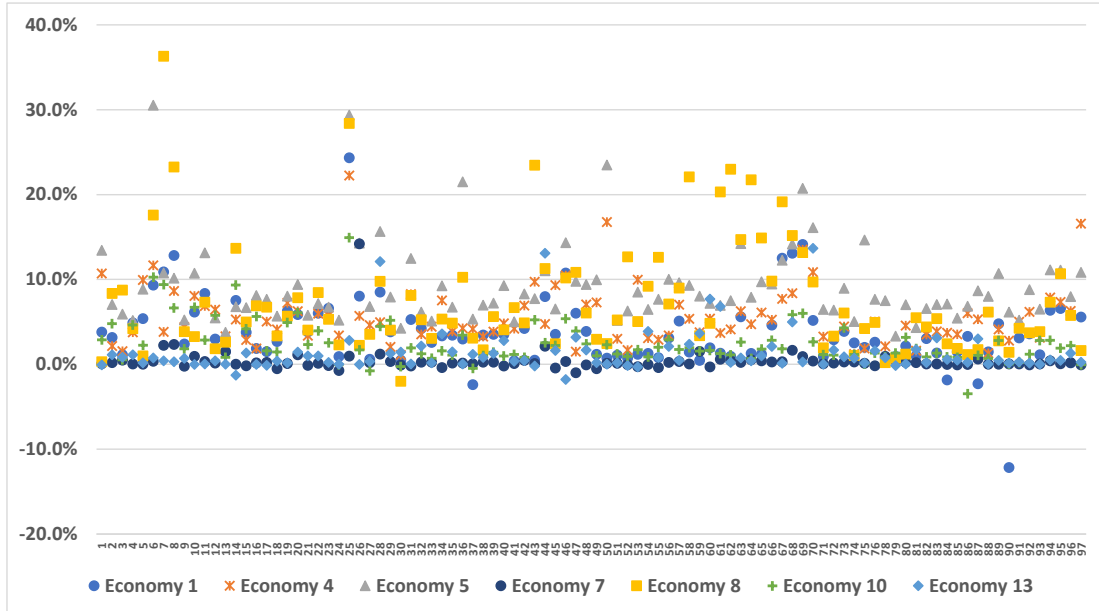
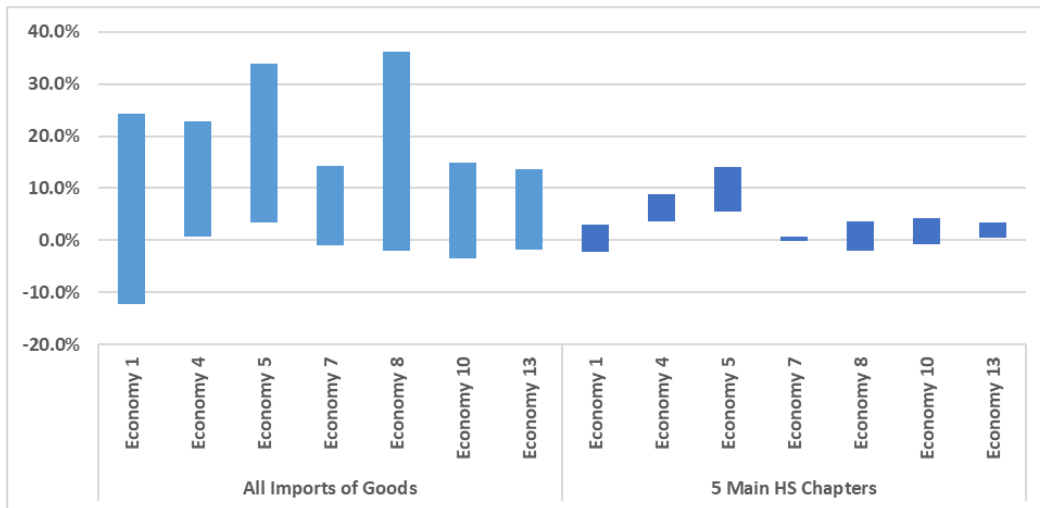


Диаграмма 4

**Импорт товаров в разбивке по разделам ГС: максимальная и минимальная разница между стоимостью на условиях CIF и (фактурной) стоимостью по цене сделки в разбивке по всем разделам ГС (за исключением раздела 99), в процентах от стоимости CIF, по странам, представившим отчетность (простое среднее за сообщенные периоды)**



**Примечание:** В случае каждой страны диаграмма описывает максимальное и минимальное влияние использования (фактурной) стоимости по цене сделки в разбивке по разделам ГС для оценки импорта товаров в разбивке по разделам ГС, в процентах от стоимости CIF.

Диаграмма 5

Экспорт товаров в разбивке по разделам ГС: разница между стоимостью на условиях FOB и (фактурной) стоимостью по цене сделки в разбивке по разделам ГС (за исключением раздела 99), в процентах от стоимости FOB, по странам, представившим отчетность (простое среднее за сообщенные периоды)

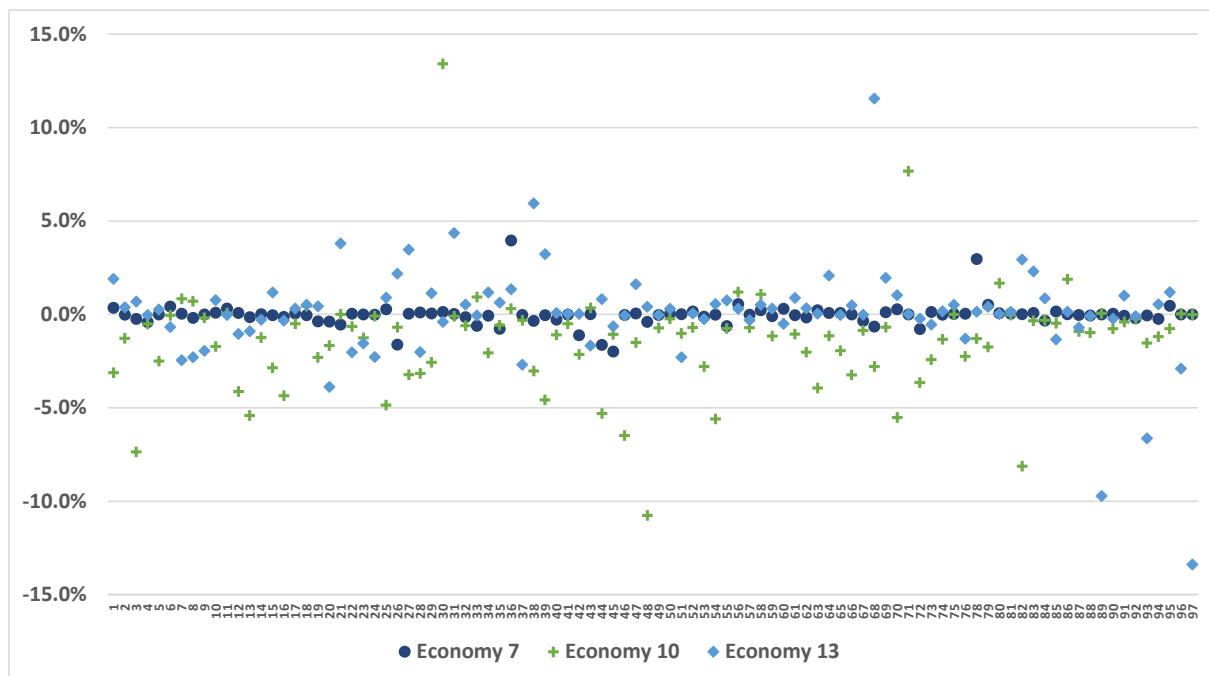
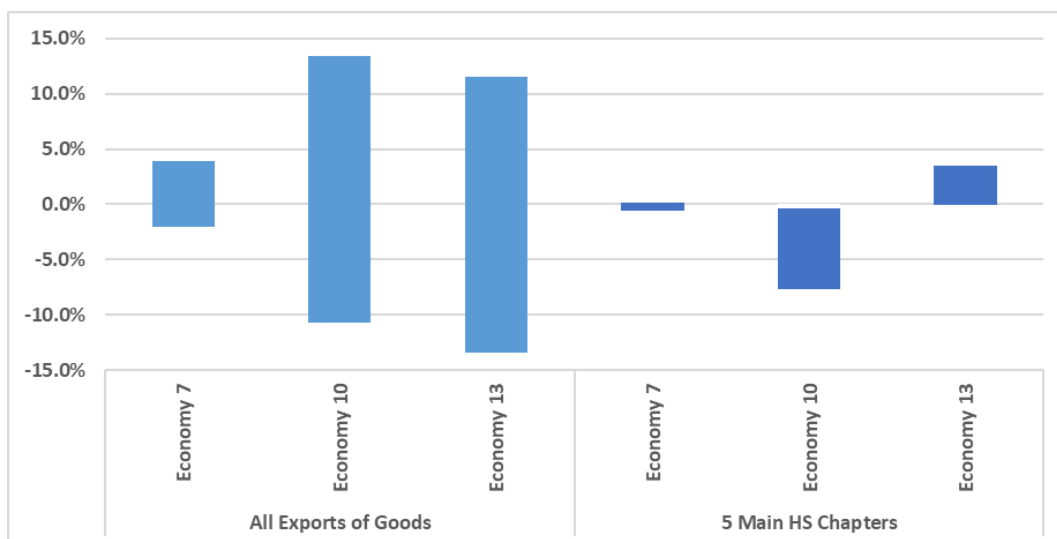


Диаграмма 6

Экспорт товаров в разбивке по разделам ГС: максимальная и минимальная разница между стоимостью на условиях FOB и (фактурной) стоимостью по цене сделки в разбивке по всем разделам ГС (за исключением раздела 99), в процентах от стоимости FOB, по странам, представившим отчетность (простое среднее за сообщенные периоды)



**Примечание:** В случае каждой страны диаграмма описывает максимальное и минимальное влияние использования (фактурной) стоимости по цене сделки в разбивке по разделам ГС для оценки экспорта товаров в разбивке по разделам ГС, в процентах от стоимости FOB.

Таблица 2  
Доля импорта товаров в разбивке по условиям поставки, по странам, представившим отчетность (в процентах от общей фактурной стоимости, среднее за сообщенные периоды)

Условия поставки	Страна 1	Страна 6	Страна 7	Страна 8	Страна 9	Страна 10	Страна 12	Страна 13
<b>EXW</b>	31,6 %	12,5 %	15,3 %	15,5 %	8,4 %	19,3 %	6,7 %	2,1 %
<b>FCA</b>	8,7 %	15,0 %	6,7 %	37,0 %	10,4 %	7,8 %	2,4 %	4,5 %
<b>FAS</b>	0,0 %	0,3 %	0,3 %	0,0 %	0,4 %	0,5 %	0,0 %	0,0 %
<b>FOB</b>	9,8 %	20,0 %	4,5 %	6,3 %	21,4 %	10,8 %	19,8 %	3,4 %
<b>CFR</b>	3,5 %	5,0 %	3,0 %	1,3 %	5,1 %	1,6 %	11,0 %	0,0 %
<b>CIF</b>	16,3 %	10,9 %	23,8 %	1,4 %	18,0 %	10,6 %	49,6 %	0,0 %
<b>CPT</b>	5,4 %	3,3 %	3,1 %	8,5 %	1,7 %	4,7 %	0,5 %	5,8 %
<b>CIP</b>	9,3 %	9,1 %	4,6 %	6,1 %	6,8 %	5,2 %	2,3 %	12,6 %
<b>DAT</b>	0,3 %	0,5 %	3,2 %	0,2 %	0,5 %	0,6 %	0,2 %	0,0 %
<b>DAP</b>	14,4 %	16,4 %	10,5 %	23,6 %	20,8 %	28,6 %	3,8 %	10,0 %
<b>DDP</b>	0,8 %	5,5 %	9,1 %	0,1 %	6,4 %	10,3 %	0,4 %	0,1 %
<b>Другое, не специфицировано или конфиденциально</b>	0,0 %	1,4 %	15,9 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	3,3 %	61,4 %
<b>Всего</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>

**Примечание:** В анализе использован Инкотермс 2010 (более подробную информацию см. на сайте <https://iccwbo.org/resources-for-business/incoterms-rules/incoterms-rules-2010/>). Значения стоимости импорта, представленные с использованием кодов до или после версии 2010 года, были перераспределены в соответствии с версией 2010 года. Таблица организована в соответствии с распределением затрат по покупателю/продавцу (более подробную информацию см. на сайте [http://www.inprogroup.com/allocations\\_of\\_costs\\_buyerseller\\_according\\_to\\_incoterms\\_2010.php](http://www.inprogroup.com/allocations_of_costs_buyerseller_according_to_incoterms_2010.php)).

Таблица 3  
Доля экспорта товаров в разбивке по условиям поставки, по странам, представившим отчетность (в процентах от общей фактурной стоимости, среднее за сообщенные периоды)

Условия поставки	Страна 1	Страна 6	Страна 7	Страна 8	Страна 10	Страна 12	Страна 13
<b>EXW</b>	42,4 %	19,9 %	8,4 %	2,7 %	10,4 %	4,2 %	2,1 %
<b>FCA</b>	4,8 %	17,7 %	14,2 %	23,5 %	8,2 %	2,8 %	36,2 %
<b>FAS</b>	0,0 %	0,2 %	0,0 %	0,0 %	0,5 %	0,0 %	0,0 %
<b>FOB</b>	15,0 %	8,5 %	3,0 %	8,7 %	12,5 %	63,2 %	0,0 %
<b>CFR</b>	3,9 %	5,0 %	1,5 %	1,6 %	4,0 %	8,3 %	0,3 %
<b>CIF</b>	10,0 %	15,4 %	19,6 %	4,1 %	15,9 %	15,6 %	0,2 %
<b>CPT</b>	7,5 %	6,7 %	8,2 %	24,9 %	2,3 %	0,7 %	5,0 %
<b>CIP</b>	2,6 %	10,4 %	7,1 %	2,2 %	6,8 %	1,9 %	1,5 %
<b>DAT</b>	0,2 %	0,6 %	0,4 %	0,2 %	1,5 %	0,1 %	0,1 %
<b>DAP</b>	13,0 %	12,3 %	26,2 %	31,3 %	18,1 %	2,1 %	34,8 %
<b>DDP</b>	0,6 %	3,2 %	4,3 %	0,7 %	19,7 %	0,9 %	0,7 %
<b>Другое, не специфицировано или конфиденциально</b>	0,0 %	0,0 %	7,0 %	0,0 %	0,0 %	0,3 %	19,2 %
<b>Всего</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>

**Примечание:** В анализе использован Инкотермс 2010 (более подробную информацию см. на сайте <https://iccwbo.org/resources-for-business/incoterms-rules/incoterms-rules-2010/>). Значения стоимости импорта, представленные с использованием кодов до или после версии 2010 года, были перераспределены в соответствии с версией 2010 года. Таблица организована в соответствии с распределением затрат по покупателю/продавцу (более подробную информацию см. на сайте [http://www.inprogroup.com/allocations\\_of\\_costs\\_buyerseller\\_according\\_to\\_incoterms\\_2010.php](http://www.inprogroup.com/allocations_of_costs_buyerseller_according_to_incoterms_2010.php)).



Таблица 4  
**Распределение расходов между покупателем и продавцом в разбивке по условиям поставки (Инкотермс 2010)**

<i>Условия поставки</i>	<i>Описание</i>
EXW	«Франко завод» «Франко завод» означает, что продавец считается выполнившим свои обязанности по поставке, когда он предоставит товар в распоряжение покупателя на своем предприятии или в другом указанном месте (например: на заводе, фабрике, складе, магазине и т. п.). Продавец не отвечает ни за погрузку товара на транспортное средство, предоставленное покупателем, ни за уплату таможенных платежей, ни за таможенное оформление экспортируемого товара, если это не оговорено особым образом.
FCA	«Франко перевозчик» «Франко перевозчик» означает, что продавец передаст товар указанному покупателем перевозчику в названном месте. Сторонам рекомендуется наиболее четко определить пункт места поставки, т. к. риск переходит от продавца на покупателя в этом месте.
FAS	«Свободно вдоль борта судна» «Свободно вдоль борта судна» означает, что продавец выполнил поставку, когда товар размещен вдоль борта судна (например, на причале или пристани) в указанном порту отгрузки. Риск утраты или повреждения товара переходит от продавца, когда товар расположен вдоль борта судна, с этого момента покупатель несет все расходы.
FOB	«Свободно на борту» «Свободно на борту» означает, что продавец выполнил поставку, когда товар перешел на борт судна, указанного покупателем, в указанном порту отгрузки. Риск утраты или повреждения товара переходит от продавца, когда товар перешел на борт судна, с этого момента покупатель несет все расходы.
CFR	«Стоимость и фрахт» «Стоимость и фрахт» означает, что продавец выполнил поставку, когда товар перешел на борт судна в порту отгрузки и доставлен на зафрахтованном продавцом судне в порт назначения. Покупатель берет на себя все риски потери или повреждения товара после размещения товара на борту судна. Продавец обязан заключить договор и оплатить расходы и фрахт, необходимые для доставки товара в указанный порт назначения.
CIF	«Стоимость, страхование и фрахт» «Стоимость, страхование и фрахт» означает, что продавец выполнил поставку, когда товар перешел на борт судна в порту отгрузки и доставлен на зафрахтованном продавцом судне в порт назначения. Риск потери или повреждения товара переходит, когда товар находится на борту судна. Продавец обязан заключить договор и оплатить расходы и фрахт, необходимые для доставки товара в указанный порт назначения. Продавец также заключает договор о страховании против риска потери или повреждения товара во время перевозки. Покупателю следует иметь в виду, что по условиям CIF продавец обязан обеспечить страхование лишь с минимальным покрытием. В случае если покупатель желает иметь страхование с большим покрытием, он должен либо специально договориться об этом с продавцом, либо сам принять меры по заключению дополнительного страхования.
CPT	«Перевозка оплачена до» «Перевозка оплачена до» означает, что продавец передаст товар названному им перевозчику или другому лицу для перевозки товара до места назначения. (если такое место согласовано между сторонами) и что продавец обязан заключить договор и оплатить расходы на перевозку, необходимую для доставки товара в указанное место назначения.
CIP	«Перевозка и страхование оплачены до» «Перевозка и страхование оплачены до» означает, что продавец передаст застрахованный товар названному им перевозчику или другому лицу для перевозки товара до места назначения (если такое место согласовано между сторонами) и что продавец обязан заключить договор и оплатить расходы на перевозку, необходимую для доставки товара в указанное место назначения. Продавец также заключает договор о страховании против риска потери или

Условия поставки	Описание
	повреждения товара во время перевозки. Покупателю следует иметь в виду, что по условиям СІР продавец обязан обеспечить страхование лишь с минимальным покрытием. В случае если покупатель желает иметь страхование с большим покрытием, он должен либо специально договориться об этом с продавцом, либо сам принять меры по заключению дополнительного страхования.
DAT	«Поставка на терминале» «Поставка на терминале» означает, что продавец считается выполнившим свои обязательства тогда, когда товар разгружен с прибывшего транспортного средства и предоставлен в распоряжение покупателя в указанном порту или месте назначения. Под термином «терминал» понимается любое место, в т. ч. причал, склад, контейнерная площадка и авиа/авто/железнодорожный карго терминал. Продавец несет все риски, связанные с доставкой товара и его разгрузкой на терминале в указанном порту или месте назначения.
DAP	«Поставка в пункте» «Поставка в пункте» означает, что продавец выполнил свои обязательства по поставке, когда он предоставил покупателю товар, готовый к разгрузке с транспортного средства, прибывшего в указанный пункт назначения. Продавец несет все риски, связанные с доставкой товара в указанное место.
DDP	«Поставка с оплатой пошлины» «Поставка с оплатой пошлины» означает, что продавец предоставит прошедший экспортную и импортную таможенную очистку, и готовый к разгрузке с прибывшего транспортного средства товар в распоряжение покупателя в указанном месте назначения. Продавец несет все расходы и риски, связанные с доставкой товара в место назначения, и обязан обеспечить выполнение импортных таможенных процедур для ввоза товара, оплатить любую пошлину как за экспорт, так и за импорт и выполнить все таможенные формальности.

Источник: <https://iccwbo.org/resources-for-business/incoterms-rules/incoterms-rules-2010/>.

Таблица 5  
Распределение расходов между покупателем и продавцом в соответствии с Инкотермс 2010

Инкотермс 2010	Экспортная декларация	Перевозка до порта экспорта	Разгрузка груза/авиа в порту экспорта	Погрузочные сборы в порту экспорта	Перевозка до порта импорта	Погрузочные сборы в порту импорта	Погрузка на грузовой в порту импорта	Перевозка к месту назначения	Страхование	Таможенное оформление импорта
EXW	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель
FCA	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель
FAS	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель
FOB	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель
CFR	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель
CIF	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Продавец	Покупатель
CPT	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель
СІР	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель
DAT	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель
DAP/DDU	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель
DDP	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец

Источник: [http://www.inprogroup.com/allocations\\_of\\_costs\\_buyerseller\\_according\\_to\\_incoterms\\_2010.php](http://www.inprogroup.com/allocations_of_costs_buyerseller_according_to_incoterms_2010.php).

Диаграмма 7

**Импорт товаров в разбивке по условиям поставки: разница между стоимостью на условиях CIF и (фактурной) стоимостью по цене сделки в разбивке по условиям поставки, в процентах от стоимости CIF, по странам, представившим отчетность (простое среднее за сообщенные периоды)**

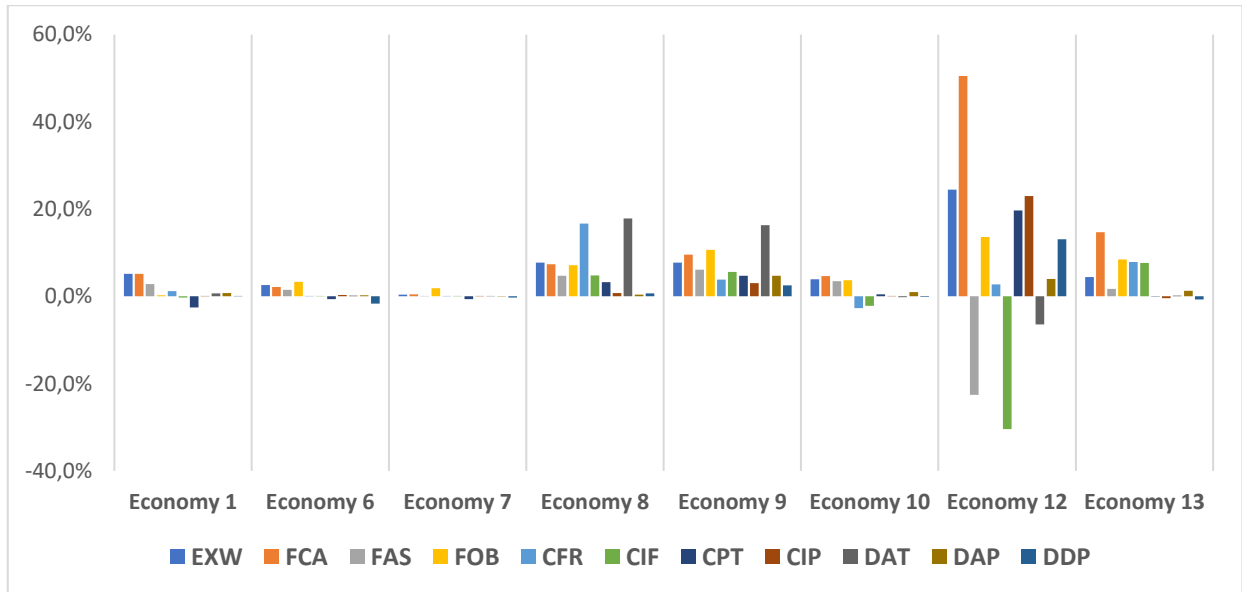


Диаграмма 8

**Экспорт товаров в разбивке по условиям поставки: разница между стоимостью на условиях FOB и (фактурной) стоимостью по цене сделки в разбивке по условиям поставки, в процентах от стоимости FOB, по странам, представившим отчетность (простое среднее за сообщенные периоды)**

